

# Tundra Group:

## servicio integral de consultoría

**Tundra Group, formada por dos empresas (Tundra Capital y Tundra Consulting) ofrece servicios de consultoría integral a clientes de diversos sectores. En concreto, Tundra Consulting se especializa en consultoría estratégica y financiera, control de gestión, central de compras y servicios de tecnología, mientras que Tundra Capital se ocupa de las áreas de recursos humanos y administración de personal.**

**T**undra Group comenzó en 1999 dedicándose a la consultoría para empresas relacionadas con lo que en aquel entonces fue la industria más creciente, el comercio electrónico y servicios a través de Internet. En 2001, Tundra Group expandió a otros sectores y hoy día ya cuenta con clientes de diversos sectores como son la hostelería (tanto cadenas hoteleras como hoteles independientes), restauración, catering, cadenas de tiendas de artículos de moda, holdings, construcción, nuevos negocios emprendedores, etc.

“Nuestra experiencia -explica Luis Rubió, Director General del Grupo- nos ha llevado a ofrecer una gama de servicios integrados, los cuales abarcan desde las necesidades más comunes (contabilidad, nóminas y fiscal), hasta servicios más específicos que también suelen ser requeridos por la mayoría de nuestros clientes como

pueden ser tecnología, servicio de correo electrónico y alojamiento páginas webs, central de compras para empresas HORECA, control de gestión o consultoría financiera o estratégica”.

Tundra Group cuenta con profesionales con amplia y reconocida experiencia en todas las áreas de servicios que ofrece, y se distingue por un servicio de calidad, personalizado y muy adaptado a las necesidades del cliente. “El objetivo final de Tundra Group, ofreciendo consultoría integral y mediante servicios de valor añadido, es optimizar los resultados de nuestros clientes a través de implementar sistemas y procesos más eficientes, reducir costes u obtener mayor rentabilidad de las inversiones ya efectuadas”, comenta Luis Rubió. Tundra Group, sin ser catalogada como “low cost”, por su estructura poco cargada y muy dinámica, tiene honorarios muy ajustados para sus clientes en todas las áreas. Tundra

Group tiene unos honorarios muy ajustados para sus clientes gracias a su poco cargada y dinámica estructura.

### TUNDRA CONSULTING CENTRA DE COMPRAS Y LOGÍSTICA

En el área de compras, es especialmente importante que los profesionales dedicados tengan una dilatada experiencia en departamentos de compras para varias cadenas hoteleras. De este modo, Tundra Consulting cuenta con un amplio y creciente portafolio de proveedores y colaboradores que proporcionan las mejores condiciones en cuanto a tarifas y descuentos que hacen extensibles a todas las empresas asociadas a la Central de Compras de Tundra Consulting. “No se obliga a ningún cliente a trabajar con proveedores determinados, sino que siempre se ofrece soluciones con el objetivo de garantizar la calidad del producto y



reducir costes”, sostiene Luis Rubió.

En referencia a las categorías de proveedores y colaboradores asociados a la Central de Compras, Tundra Consulting cuenta con los productos de comida y bebidas, material de limpieza, material de oficina, equipamiento interior (vajilla, menaje, cristalería, lencería, televisiones, equipamiento cocina, minibares, etc.), equipamiento exterior (decoración y mobiliario) y reformas.

“Actuamos ofreciendo un servicio global, un análisis inicial en función de consumos y material comprado y comparamos precios con los proveedores o colaboradores de la central de compras con el objetivo de presentar un estudio analizando los potenciales ahorros”, prosigue Luis Rubió.

Durante el año 2009, este servicio de Central de Compras es sin cargo para los establecimientos asociados.



**Tundra Consulting  
Dept. Compras**  
Churruga, 75, 2ª, 2ª  
08301 Mataró (Barcelona)  
Tel.93 755 63 20  
[info@tundra-consulting.com](mailto:info@tundra-consulting.com)  
[www.tundra-consulting.com](http://www.tundra-consulting.com)